



Technico-commercial(e) sédentaire

Poste basé à Toulouse

Missions

En véritable Technicien/Technicienne :

- Vous cernez les problèmes techniques d'une clientèle de professionnels (Production d'énergie, BTP, agroalimentaire, agriculture, aéronautique, industries)
- Vous identifiez leurs besoins et déterminez les produits nécessaires à la réalisation de leurs projets et à la maintenance de leur outil de production.
- Vous gérez l'ensemble du processus d'une commande (négociation avec les fournisseurs, offre de prix, vente des produits, enregistrement des commandes, relances).
- Vous respectez les engagements contractuels signés avec le client (coût, délai, qualité, respect du cahier des charges

Profil

Vous êtes obligatoirement issu(e) d'une filière technique BAC +2 (ou BAC avec expérience dans fonction similaire) type Maintenance Automatismes Industrielle (MAI), Conception et réalisation de systèmes automatiques (CRSA), Génie mécanique, Electrotechnique, Maintenance industrielle, Technico-commercial, CPSI, MIOP.

Débutant accepté

Vous n'avez pas d'expérience significative dans le commerce et avez envie d'ajouter à votre parcours professionnel une dimension plus commerciale, nous vous donnons l'opportunité d'acquérir cette double compétence.

Qualités

Organisation, dynamisme, sens du commerce et esprit d'équipe sont les qualités qui vous permettront de réussir à ce poste et d'évoluer au sein du groupe.

Avantages

Accès **aux avantages du Groupe CIR** : mutuelle de groupe, tickets restaurant, plan d'épargne Groupe, accord de participation, PERCO, comité d'entreprise.

Postulez à : recrutement@cir.fr