



Technico-commercial(e) sédentaire Poste basé à PAU

Nous renforçons notre équipe de Pau.

Vous souhaitez **ajouter à votre parcours professionnel technique une dimension plus commerciale** ? Cette offre vous donne la possibilité d'acquérir cette double compétence.

Nous vous proposons un accompagnement technique et commercial dispensé en interne dans le cadre d'un parcours d'intégration.

De plus l'esprit d'équipe et le sens de la satisfaction client sont des valeurs que nous affirmons, vous les partagez ?

Alors rejoignez-nous ! www.cir.fr

Votre quotidien

- Vous cernez les problèmes techniques d'une clientèle de professionnels au comptoir.
- Vous identifiez leurs besoins et déterminez les produits nécessaires à la réalisation de leurs projets et à la maintenance de leur outil de production.
- Vous gérez l'ensemble du processus d'une commande (négociation avec les fournisseurs, offre de prix, vente des produits, enregistrement des commandes, relances).
- Vous confectionnez des flexibles.
- Vous réalisez les fonctions logistiques de l'agence : réception colis, mise en stock, préparation et expédition

Profil

Vous êtes obligatoirement issu(e) d'une filière technique BAC +2 (ou BAC avec expérience dans fonction similaire) type Conception et réalisation de systèmes automatiques (CRSA), Génie mécanique, Electrotechnique, Maintenance industrielle, Technico-commercial.

Débutant accepté.

Qualité

Organisation, dynamisme, sens du commerce et esprit d'équipe sont les qualités qui vous permettront de réussir à ce poste et d'évoluer au sein du groupe

Avantages

Accès **aux avantages du Groupe CIR** : mutuelle de groupe, plan d'épargne Groupe, accord de participation, PERCO, Comité Social et Economique.

Postulez à : recrutement@cir.fr